



Meta de producto: CP3MP1 Acompañamiento y apoyo en los municipios para canalizar recursos financieros para la implementación de planes de negocio priorizando el enfoque poblacional, diferencial y/o víctima del conflicto.

FECHA REPORTE: 22/11/2022

PERIODO REPORTE: 08/09/2021 al 28/06/2022

AVANCE ACUMULADO: 47

AVANCE EN EL PERIODO DEL REPORTE: 47

INDICADOR: N° de municipios con acompañamiento y apoyo para canalizar recursos financieros para la implementación de planes de negocio priorizando el enfoque poblacional, diferencial v/o víctima del conflicto armado

TIPO DE INDICADOR: Mantenimiento-Incremento

REPORTA: Alan Peláez, Nury Álvarez, Kelly Navarro, Humberto Orjuela

SOPORTES:

- Evidencias fotográficas
- Evidencias documentales

Descripción: Dentro de los procesos que lidera la Secretaría de Desarrollo Económico del Departamento para el cumplimiento de la meta, se adelantaron dos actividades:

1. ASISTENCIA TECNICA A MODELOS DE NEGOCIOS DE LOS GRUPOS ASOCIATIVOS DE PRODUCTORES DE CAFÉ DE LOS MUNICIPIOS PDET (ATACO, PLANADAS Y RIOBLANCO)

En desarrollo del convenio número 1815 del 01 de septiembre de 2021 celebrado entre la Gobernación del Tolima y el Centro Regional de Productividad y Desarrollo Tecnológico del Tolima CPT el cual tiene como objeto "AUNAR ESFUERZOS ENTRE LA GOBERNACIÓN DEL TOLIMA Y EL CENTRO REGIONAL DE





PRODUCTIVIDAD Y DESARROLLO TECNOLÓGICO DEL TOLIMA, PARA EL DESARROLLO Y EJECUCIÓN DEL PROYECTO APROBADO POR INNPULSA DENOMINADO FORTALECIMIENTO TÉCNICO-PRODUCTIVO, COMERCIAL, GREMIAL Y ASOCIATIVO PARA ORGANIZACIONES DE LOS MUNICIPIOS PDET ATACO. PLANADAS Y RIOBLANCO CON ENFOQUE DIFERENCIAL IMPULSANDO LA COMERCIALIZACIÓN **AGROINDUSTRIAL** ENCADENAMIENTOS PRODUCTIVOS DE LA REGIÓN SUR DEL TOLIMA. se realizó la respectiva asistencia técnica en sus planes de negocios a 6 asociaciones de los municipios de Rioblanco, Planadas y Ataco del sur del departamento.

Esta asistencia técnica a los planes de negocio de las 6 asociaciones, se desarrolló en tres temas específicos. El componente comercial, el componente administrativo – gerencial y el componente Social de la siguiente manera:

1.1 Capacitación teórico-práctica en el componente comercial.

Las capacitaciones en el componente COMERCIAL incluyen las temáticas modelo de negocios - CANVAS, plan de negocios y esquema de mercado local y nacional con enfoque a la comercializadora territorial, cierres efectivos de negocio y participación en ruedas de negocio; y debido a que actualmente uno de los principales desafíos para la comercialización es el tema digital se desarrollaran capacitaciones en plataformas digitales como Whatsapp bussines, canva, Google Ads, entre otras.

Las jornadas de formación fueron realizadas durante cuatro (4) días con un término de duración de ocho (8) horas cada día, para un total de treinta y dos (32) horas en el mes, para las jornadas presenciales. Adicionalmente, se entregaron talleres y otras tareas al finalizar las capacitaciones presenciales para encomendar como trabajo autónomo en casa a los participantes.

Tabla 1: Capacitaciones componente comercial

ASOCIACIÓN	FECHA	PARTICIPANTES
ASOAGRO - Asociación de productores agropecuarios del sector	21,22,28 y 29 de	20, 20, 20, 20 por
de Puerto Saldaña Municipio de Rioblanco Tolima	septiembre	sesión
CORPOSANTAFE - Corporación Agroambiental Núcleo Santafé -	25, 26, 27 Y 28 de	11, 8, 9 y 12 por sesión
Rioblanco - Tolima	octubre	
ACEDGA - Grupo Asociativo de productores de Café Especial	16, 17, 30 y 31 de	25, 25, 25, 26 por
diferenciado de Gaitania Tolima.	agosto	sesión





CASA VERDE - Asociación de productores de café especial con	21, 22, 23 y 24 de	21, 17, 15, 27 por
fines ecológicos Santiago Pérez Ataco	octubre	sesión
ASOCANOAS - Asociación Agropecuaria y Campesina de	20, 21, 27 y 28 de	25 por sesión
Asocanoas Ataco - Tolima	agosto	
RETORNADOS - Asociación de Retorno Iniciando de Nuevo de las	31 de enero y 01	21 grupo 1
veredas Canoas San Roque, La Vega, Copete y Potrerito del	defebrero	24 y 22 grupo 2
municipio de Ataco		24 y 22 grupo 2

Foto: Capacitación componente comercial, ACEDGA, Gaitania -Planadas





Foto: Capacitación componente comercial, ASOCANOAS, Ataco -Tolima





Foto: Capacitación componente comercial, ASOAGRO, Rioblanco - Tolima





"El Tolima nos Une"





Foto: Capacitación componente comercial, CASA VERDE, Ataco-Tolima





Foto: Capacitación componente comercial, CORPOSANTAFE, Rioblanco-Tolima





Foto: Capacitación componente comercial, RETORNADOS, Ataco-Tolima





"El Tolima nos Une"





1.2 Capacitación Teórico-práctica en el componente administrativo – gerencial.

Se llevaron a cabo 4 jornadas de 8 horas en la sede de cada Asociación. Posterior a la realización de las jornadas presenciales se realizó seguimiento vía telefónica o whatsapp, ya que la disponibilidad de medios informáticos, así como equipos electrónicos tipo smartphone no es de fácil acceso para todos los participantes, al igual que la cobertura de comunicaciones no es buena, por lo que se dificulta el alcance a través de dichos medios.

En dichas jornadas conforme al acuerdo realizado con las asociaciones se logró la participación de mínimo 25 participantes entre los que estaban integrantes de junta directiva, coordinadores de los comités, productores y otros grupos de apoyo de las organizaciones. Los temas de las jornadas fueron las siguientes:

- Qué es la Gerencia Diferencia entre Administración y Gerencia Gerencia y Decisiones – Gestión de Recursos
- Qué es la Gerencia Diferencia entre Administración y Gerencia Gerencia y Decisiones – Gestión de Recursos
- Aliados y Proveedores / Procesos Logísticos
- Aliados y Proveedores / Procesos Logísticos.

En estas capacitaciones se desarrollaron algunos temas como:

- El Agronegocio y la Cadena Productiva del Café
- Qué es la Gerencia
- Qué es la Administración
- Diferencia entre Gerencia y Administración
- Responsabilidades de la Gerencia y Roles
- Gerencia y decisiones
- Manejo Financiero de Empresas Agrícolas
- Financiamiento
- Libros contables y de socios
- Alianzas Público-Privadas
- Proveedores y Desarrollo de proveedores
- Logística: procesos, actividades, red logística, factores clave, inventarios, mediciones, margen de contribución.

Tabla 2: Capacitaciones componente administrativo – gerencial.

"El Tolima nos Une"





ASOCIACIÓN	FECHA	PARTICIPANTES
	•	17, 16, 17 y 17 por sesión
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	10, 11, 12 y 13 de noviembre	12, 7, 9 y 12 porsesión
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		19, 11, 19 y 19 por sesión
· · ·		19, 23, 22, y 16 por sesión
		19, 19, 25 y 13 por sesión
RETORNADOS - Asociación de Retorno Iniciando de Nuevo de las veredas Canoas San Roque, La Vega, Copete y Potrerito del municipio de Ataco		18, 20, 22 y 23 por sesión

Foto: Capacitación componente administrativo - gerencial, ASOCANOAS, Ataco - Tolima





Foto: Capacitación componente administrativo – gerencial, ACEDGA, Gaitania – Tolima





"El Tolima nos Une"





Foto: Capacitación administrativo – gerencial, ASOAGRO, Rioblanco – Tolima





Foto: Capacitación componente administrativo – gerencial, CASA VERDE, Ataco-Tolima





Foto: Capacitación componente administrativo – gerencial, CORPOSANTAFE, Rioblanco-Tolima









Foto: Capacitación componente administrativo - gerencial, RETORNADOS, Ataco-Tolima





1.3 Capacitación Teórico-práctica en el componente Social.

Las capacitaciones en el componente SOCIAL que incluye las temáticas resolución de conflictos, empoderamiento y liderazgo femenino en el sector comercial y acompañamiento psicosocial, se desarrollaron en la sede principal de las organizaciones a los integrantes de la junta directiva coordinadores de los comités y grupos de apoyo, así que de esta forma y teniendo en cuenta la importancia de fortalecer a las organizaciones comunitarias en procesos productivos para así recuperar la vida productiva de nuestras regiones enmarcados dentro de las necesidades propias de cada región, se hace necesario brindar una capacitación teórico-practica en el componente social que incluyan las temáticas: resolución de conflictos, empoderamiento y liderazgo femenino en el sector comercial y acompañamiento psicosocial.

Es por esta razón que se firma un Convenio Mutuo de Cooperación) con el cual se busca diseñar e implementar por parte de la Cámara de Comercio del sur y Oriente del Tolima el componente psicosocial del proyecto, de esta manera este diseño e implementación estará guiado por la profesional María Alexandra Bonilla Barragán, cuyo perfil se describe a continuación: Psicóloga con especialización en Conflicto, Paz Y Desarrollo Territorial. Amplia experiencia en atención a la política pública de la Población en situación de amenaza, vulneración y garantía de derechos, asistencia psicosocial con víctimas del conflicto armado.





Tabla 3: Capacitaciones componente social

ASOCIACIÓN	FECHA	PARTICIPANTES
		11, 12, 11, 12 por
1	. ,	sesión
agropecuarios del sector de Puerto Saldaña Municipio de		
Rioblanco Tolima		
	20, 21, 22 y 23 octubre	7, 11, 12 y 8 por
Núcleo Santafé - Rioblanco - Tolima		sesión
	09, 10, 22 y 23 de	19, 20 por sesión
especial con fines ecológicos Santiago Pérez Ataco	noviembre	
ASOCANOAS - Asociación	18, 19, 25 y 26 de	19, 20, 20 y 21 por
	noviembre	sesión
Campesina de Asocanoas Ataco - Tolima		
RETORNADOS - Asociación de Retorno Iniciando de	16 y 17 de febrero 2022	21, 18, 14 y 20 por
Nuevo de las veredas Canoas San Roque, La Vega,		sesión
Copete y Potrerito del municipio de Ataco		

Foto: Capacitación componente Social, CASA VERDE, Ataco-Tolima

Foto:





Capacitación Social, ASOAGRO, Rioblanco - Tolima





"El Tolima nos Une"





Foto: Capacitación componente Social, ASOCANOAS, Ataco - Tolima





Foto: Capacitación componente Social, CORPOSANTAFE, Rioblanco-Tolima





Foto: Capacitación componente Social, RETORNADOS, Ataco-Tolima





El enfoque poblacional de cada una de las asociaciones beneficiarias se muestra en el siguiente cuadro:





	TOTAL ASOCIADO S	VICTIMAS DEL CONFLICT O	MUJERE S	INIDIGENA S	AFRODESCENDIENT ES	JÓVENE S
ASOAGRO	37	16	9	NO REPORTA	NO REPORTA	4
ASOCANOAS	21	15	18	3	NO REPORTA	4
ACEDGA	72	26	11	3	3	NO REPORTA
CORPOSANTAF						
E	40	6	7	NO REPORTA	NO REPORTA	3
CASA VERDE	99	37	24	3	NO REPORTA	NO REPORTA
RETORNADOS	68	61	22	NO REPORTA	NO REPORTA	NO REPORTA
Total	337	161	91	9	3	11

N° del	Localizació	Resultado del	Presupuesto				
Contrato	n	Proyecto					
1815 DE	Rioblanco,	Constitución de	Comprometido	Certificado	Definitivo	Asignado	
01/09/2021	Planadas, Ataco	la comercializadora territorial de café para los municipios PDET	\$117.000.000	\$117.000.000 CDP 1957 DEL 22/04/2021	\$117.000.000 RP 9595 DEL 6/09/2021	\$117.000.000	

2. ASISTENCIA TECNICA EN MODELO DE NEGOCIOS A EMPRESARIOS DE LA CIUDAD DE IBAGUÉ

En marco de la celebración del 48 Festival Folclórico Colombiano, mediante asistencia técnica realizada por el equipo de trabajo de la secretaria de desarrollo económico de la Gobernación del Tolima en articulación con el SENA de Ibagué, se brindó asistencia técnica enfocada a la presentación de modelos de negocios, el día 17 de junio de 2022, contando con la asistencia de 29 empresarios de la ciudad de Ibagué, permitiéndoles contar con todas las herramientas necesarias para proyectar sus empresas en ámbitos nacionales e internacionales.





Los temas desarrollados fueron:

Presentación de Modelos de Negocios

	REGISTRO ASISTENTES - SENA										
CANTIDAD	ASOCIACION / EMPRESA	EMPRESA MUNICIPIO ZONA SEXO SOCIAL									
7	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	F	MADRE CABEZA DE HOGAR	NR	29 - 65				
2	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	F	NR	NR	29 - 65				
8	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	F	NR	NR	NR				
2	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	М	PADRE CABEZA DE HOGAR	NR	29 - 65				
1	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	М	NR	NR	29 - 65				
1	INDEPENDIENTE	IBAGUE	RURAL	М	NR	NR	29 - 65				
2	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	М	NR	NR	18 - 28				
6	INDEPENDIENTE	IBAGUE	URBANA	М	NR	NR	NR				



17/06/2022 Capacitación Empresarios

N° del Contrato	Localizació n	Resultado del Proyecto		Presup	iesto	
N/A	N/A	N/A	Comprometido	Certificado	Definitivo	Asignado
			N/A	N/A	N/A	N/A

Actualmente esta meta no cuenta con recursos de inversión, por lo que las actividades desarrolladas se han llevado a cabo a través de gestión de la Gobernación del Tolima.

"El Tolima nos Une"

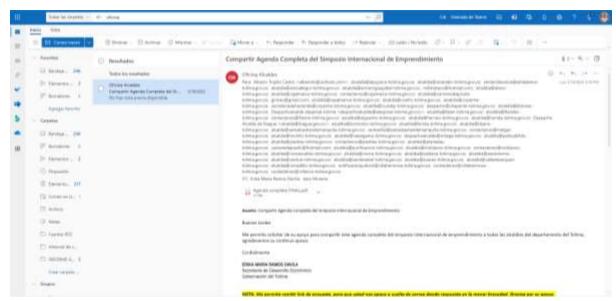




3. ASISTENCIA TECNICA A MODELOS DE NEGOCIOS EN EL MARCO DEL 10 SIMPOSIO INTERNACIONAL DE EMPRENDIMIENTO

Con el propósito de acompañar a los 47 municipios en la implementación de planes de negocios para fortalecer el tejido empresarial y el ecosistema emprendedor en el departamento del Tolima, se llevó a cabo la asistencia técnica en el marco del 10 simposio internacional de emprendimiento en la cual se tuvo la participación de todas las instituciones de la Red de emprendimiento del Tolima y Huila, con la participación especial de mentores internacionales expertos en modelos de negocio de los países de Costa Rica, México y Chile. Además de ciudades participantes como Cartagena, Bogotá, Neiva y Manizales, que son referentes a nivel nacional en estrategias de emprendimiento, evaluación y modelo de negocios exitosos.

Esta actividad se realizó del 3 al 7 de octubre del 2022, en la cual se invitaron a las 47 alcaldías del Tolima, mediante correo electrónico institucional con el apoyo de la oficina de alcaldes departamental y se difundió por redes sociales de tal manera que la información le llegara de manera oportuna a los municipios. También se contó con la difusión en redes sociales de todas las instituciones que hacen parte de la Red de emprendimiento del Tolima. Adicional a ello se realizó rueda de prensa el día 29 de septiembre a las 10 am, donde se convocaron a todos los medios de comunicación local y regional.



Correo enviado: oficina.alcaldes@tolima.gov.co a los 47 Municipios

"El Tolima nos Une"





Agenda publicada en medios de comunicación y enviada a las 47 alcaldías



"El Tolima nos Une"











Gobernación del Tolima: 29 de septiembre - Rueda de prensa

La asistencia técnica tuvo una serie de conferencias especializadas con expertos nacionales e internacionales que permitieron a los participantes fortalecer sus modelos de negocios. La agenda con los siguientes temas:

- 1. Emprende ágil y barato.
- 2. Proyección de emprendimiento rural y turismo.
- 3. Banco de retos e ideas.
- 4. Generando propuestas de valor desde la creatividad y la disrupción.
- 5. Emprendimiento universitario de base científica.
- 6. Aprende a vender en plataformas digitales.
- 7. Tendencias de emprendimientos 2030
- 8. Ruta de innovación.
- 9. Emprendimiento población Étnica





10. Bootcamp:

- Busines Intelligence
- Empaques innovadores en el sector agro
- De problemas a retos de innovación
- Protolob 4.0

Gobernación del Tolima - Salón A Y B Centro de convenciones Alfonso Pumarejo



Auditorio principal – Universidad del Tolima



"El Tolima nos Une"





Auditorio principal – SENA TOLIMA





Centro de convenciones - Cámara de Comercio de Ibagué







Salón principal – Universidad Cooperativa de Colombia





En el desarrollo de las asistencias técnicas se logró una asistencia de 434 personas de los municipios de Cajamarca, Chaparral, Coello, Coyaima, Espinal, Flandes, Guamo, Honda, Ibagué, Lérida, Líbano, Mariquita, Melgar, Natagaima, Piedras, Purificación, Rovira, Saldaña, Alvarado y San Luis.

A continuación se relacional las personas asistentes por grupos poblacionales:

Población	Joven	Hombre	Mujer	LGTBI	Indígenas	Victimas	Desmovilizado	Desplazado	Madre/padre (cabeza de familia)	Adulto Mayor
Numero asistentes	164	106	162	2	2	3	2	5	4	7

N° del Contrato	Localizació n	Resultado del Proyecto		Presup	uesto	
N/A	N/A	N/A	Comprometido	Certificado	Definitivo	Asignado
			N/A	N/A	N/A	N/A

Actualmente esta meta no cuenta con recursos de inversión, por lo que las actividades desarrolladas se han llevado a cabo a través de gestión de la Gobernación del Tolima.





Elaboró: Alan Peláez

Firma

Jairo Alberto Moreno Montalvo

Director Asuntos Internacionales, Industria y Comercio